

cliquez sur les intitulés de formation pour voir le programme détaillé

TRANSACTION							
Code	Intitulé	Durée (h)	Juin	Juillet	Octobre	Novembre	Décembre
T0	PACK : Intégration d'un nouveau négociateur (T1 + T2 + T3 + T4)	56					
T1	Actualité juridique de la transaction 2023 (incluant déontologie + discrimination)	7	12 (complet)	3			
T1_bis	Actualité juridique et technique de la transaction 2023 (déontologie, discrimination, tracfin)	14			6_12	14_16	11_14
T2	Maîtriser les techniques de prospection et la prise de mandat exclusif	14		4_5 (complet)	24_25	20_21	13_14
T3	Evaluer la valeur d'un bien immobilier et faire accepter le prix au vendeur	14	26_27 (complet)			28_29	20_21
T4	Gérer son temps et mesurer ses performances	7	29				
T4 bis	Gérer son temps et mesurer ses performances	14					19_22
T5	Augmenter mon CA avec le viager	7	28			30	
T6	Les actes de vente	7	23				6
T7	Initiation à la vente de fonds de commerce et locaux d'activité	14	14_15			16_17	
T8	Vendre des logements neufs et maîtriser le dispositif PINEL	14				23_24	
T9	Les objections, le bon prix et l'exclusivité nouveau	14				13_15	
T10	Le financement immobilier nouveau	7					15

FISCALITE							
Code	Intitulé	Durée (h)	Juin	Juillet	Octobre	Novembre	Décembre
F1	Impôts : Tout ce que vous devez savoir pour vos clients	14				21_23	
F2	Gagner de l'argent grâce à la SCI	14		4_6	17_19		
F3	Investir rentable via la location meublée	14					12_14
F4	Transmission patrimoniale, comment faire les bons choix ?	7	27			16	

MAITRISE ET BATIMENT							
Code	Intitulé	Durée (h)	Juin	Juillet	Octobre	Novembre	Décembre
MB1	Savoir évaluer la faisabilité d'un terrain pour mieux le vendre	14		10_11		27_28	
MB2	Les économies d'énergie dans les bâtiments d'habitation	14		5_6			7_8
MB3	Les fondamentaux de l'architecture, pathologies, normes et techniques du bâtiment	7		7			7
MB4	L'urbanisme à usage des agents immobiliers (Permis et autorisations d'urbanisme & PLU-PLUi)	7	8 (complet)			14	

GESTION LOCATIVE							
Code	Intitulé	Durée (h)	Juin	Juillet	Octobre	Novembre	Décembre
GL1	Devenir assistant ou gestionnaire en gestion locative	21				21_23_27	
GL2	Devenir gestionnaire en gestion locative - Approfondissement	14				30 nov et 4 déc	
GL3	Bail d'habitation et fiscalité des revenus immobiliers 2023 (déontologie, discrimination, tracfin)	14					12_14

SYNDIC ET COPROPRIETE							
Code	Intitulé	Durée (h)	Juin	Juillet	Octobre	Novembre	Décembre
SC1	Devenir assistant ou gestionnaire de copropriété	21				24_28 nov et 1er déc	
SC2	Devenir gestionnaire de copropriété - Approfondissement	14	12_14				6_8

COMMUNICATION							
Code	Intitulé (cliquez pour voir le programme détaillé)	Durée (h)	Juin	Juillet	Octobre	Novembre	Décembre
C1	Réseaux sociaux 1 : Organiser votre communication digitale pour une prospection efficace	14			10_17		
C2	Réseaux sociaux 2 : Community management pour l'agent immobilier	14				7_14	
C3	Optimiser l'utilisation de votre CRM et augmenter votre chiffre d'affaire	14	6_13				5_12
C4	Manager et développer une équipe de négociateurs	14	1_2			30 nov_1 déc	
C5	Parcours performance commerciale pour l'agent immobilier	42			30 oct puis 6_13_20_27 nov et 4 déc		
C6	Techniques de communication commerciale pour l'agent immobilier	14	5_7				4_6
C7	Gestion des conflits en immobilier	14					11_13
C8	Réaliser des visites vidéos impactantes avec un simple smartphone	14	7_14			8_15	
C9	Mieux vendre en dépersonnalisant par le home-staging	14			12_13		
C10	Mieux vendre en se projetant par la décoration d'intérieur	14	15_16			27_28	
C11	Développer son réseau grâce à la PNL	14				20_22	
C12	Améliorer ses relations commerciales grâce à l'analyse transactionnelle	14	19_21			27_29	
C13	Sketchup et décoration d'intérieur nouveau	14					7_8
C14	Présentation des préconisations des projets d'aménagement et mise en page via PowerPoint	7					18
C15	L'intelligence artificielle au service des agents immobiliers nouveau	14				16_23	
C16	Anglais de l'immobilier <i>formation individuelle, éligible loi Alur et financée par vos droits CPF</i> nouveau	sur-mesure					

RETRAITE							
Code	Intitulé (cliquez pour voir le programme détaillé)	Durée (h)	Juin	Juillet	Octobre	Novembre	Décembre
R1	Anticiper et maîtriser sa retraite <i>non éligible loi ALUR</i> nouveau	14	19_26				